



associazione  
**FLOROVIVAISTI**  
BRESCIANI

INVITA I TITOLARI D'IMPRESA ED I PROFESSIONISTI  
A PARTECIPARE AL SEGUENTE CORSO DI FORMAZIONE

**TECNICHE DI VENDITA  
E RELAZIONE  
EFFICACE  
CON I CLIENTI**



**Venerdì 8 Novembre 2019**  
dalle ore 8.30 alle ore 18.00

**c/o la sede dell'Ass.ne Florovivaisti Bresciani  
in via Gussalli 3 a Brescia**

**PROGRAMMA INDICATIVO DEGLI ARGOMENTI TRATTATI:**

Individuare quali **comportamenti** e **metodi** consentono di gestire nel migliore dei modi:

1. il **primo contatto** con potenziali clienti
2. la fase iniziale di **raccolta dei bisogni** e dei desideri del cliente
3. la formulazione e presentazione di **proposte davvero efficaci**
4. la **trattativa** e la **conclusione** della vendita
5. la fase **post-vendita**, eventuali disguidi o reclami e la raccolta di **nuove opportunità** di vendita

**Relatore: Dott. Claudio Allievi**

Per l'iscrizione scaricare il coupon da:

[www.florovivaistibs.it](http://www.florovivaistibs.it)

e inviarlo via mail a:

[info@florovivaistibs.it](mailto:info@florovivaistibs.it)

QUOTA DI ISCRIZIONE:

€. 225,00 Associato AFB

€. 305,00 Non socio

ISCRIZIONE

ENTRO

Giovedì 31 ottobre 2019

Il corso si terrà al raggiungimento del numero minimo di 10 iscritti.

E' prevista la consegna ai corsisti di materiale didattico.

Metodologia didattica: Interattiva, previsto utilizzo di esercitazioni pratiche e role play guidati.



ASSOCIAZIONE  
FLOROVIVAISTI  
BRESCIANI

Via L. Gussalli, 3  
25125 BRESCIA  
tel. 030 3534008

**ASSOCIAZIONE FLOROVIVAISTI BRESCIANI**

**[WWW.FLOROVIVAISTIBS.IT](http://WWW.FLOROVIVAISTIBS.IT) - [INFO@FLOROVIVAISTIBS.IT](mailto:INFO@FLOROVIVAISTIBS.IT)**